

導入事例

2023

日本にガッツを。

モビリティデータで豊かな社会を創造する







ガソリンスタンド 併設店舗の挑戦



株式会社柿原商店 代表取締役

柿原様



ガッツレンタカーに加盟した理由



「日曜日の朝の、「がっちりマンデー」をみたのがきっかけです。更にネットのFC募集を調べたときにガッツレンタカーをみて検討を始めました。

他のレンタカーにしようとは思わなかったですね。このご時世ガソリンスタンドだけでは厳しい中で新たな事業としてガッツを選びました。」 (柿原氏)

Q、加盟前の不安点を教えてください。

「ガッツレンターに加盟する前は集客の部分で不安がありました。今治は田舎で、1人1 台車を乗っている町なのでお客様がいるかどうか不安でした。観光地でもないですし。」

Q、本部サポートは充実していますか?

「わからないことがあれば、ガッツレンタカー本部や担当のSVに連絡するとすぐに教えてくれるので全く心配なく運営できています。」

加盟検討者に向けてのメッセージ

「ガソリンスタンドは斜陽産業なので待っているだけではいけないと思います。レンタカーが成功すれば極論ガソリンスタンドを辞めてもいいと思います。何か手を打つという事でレンタカーは良いと思います。| (柿原氏)

ガソリンスタンド併設店舗の挑戦