

導入事例

2022

日本にガッツを。

モビリティデータで豊かな社会を創造する



ガッツレンタカー



福祉車両のことなら
介護レンタカー
さくら



ガッツのBIZCAR

タイヤ販売店から レンタカー事業への挑戦

株式会社 明伸タイヤサービス 様



株式会社 明伸タイヤサービス
代表取締役

谷 典芳 様

タイヤ販売店からレンタカー事業への挑戦



Q,ガッツレンタカーに興味を持ったきっかけを教えてください。

A,数年前にTVで「がっちりマンデー」を見て覚えていました。

2019年の暖冬、2020年のコロナ禍の影響で本業であるタイヤ販売店の売上が低下してしまい他の事業を探していました。

幸いにも、レンタカー事業の申請で「事業再構築補助金」に採択され、建築費やWEB費用など2/3が還元される見込みがあります。（谷氏）

ガッツレンタカー加盟を決断した理由



当社の社員が高齢化している事、
更に数年前から体力の限界（腰痛やひざ痛）などで、
退職する社員が出ており、他の事業をする事で受け
入れることが出来ないかと考えていました。

同じ車に携わる仕事でもあり、ガッツレンタカーは
本業のタイヤ販売店との営業時間等も大差がなかつ
たので、社員のリソースが可能だと思いました。

ガッツレンタカー加盟には不安があった。

ガッツレンタカーはエリア制なので希望している愛知県内での空きエリアが少なく、
収支が合う店舗が作れるかどうか若干の不安がありました。

幸いにも千種区・昭和区のエリアで事業展開出来ることになり、事業再構築の採択も
加わり、「これはもうやるしかない」という気持ちになった事を覚えています。

（谷氏）

ガッツレンタカーに加盟して良かった点

G-OASYS（ガッツレンタカー運営システム）のシステムが非常に優れており、予約の受注や配車も簡単に出来ています。

また、計画的に増車していくことやオプションの追加、店舗が日々充実していく事等、仕事をしています。非常に楽しいです。

更に数年後にはエリア内に2店舗位は出店、展開していきたいと考えております。



タイヤ販売店からレンタカー事業への挑戦